

Opće informacije			
Nositelj predmeta		Tino Bego dipl. iur., v. pred.	
Naziv predmeta		UGOVORNO TRGOVAČKO PRAVO	
Studijski program		Stručni prijediplomski studij za računovodstvo i financije; smjer: računovodstveno-financijski	
Status predmeta		Obvezan	
Godina	Semestar	1.	II.
Bodovna vrijednost i način izvođenja nastave		ECTS koeficijent opterećenja studenata	5
		Broj sati (P+V+S)	60 (30+0+30)

1. OPIS PREDMETA	
1.1. Ciljevi predmeta	
<p>Cilj predmeta je upoznati studente s temeljnim pojmovima trgovačkog ugovornog prava i omogućiti im razumijevanje obveznog prava. Također, cilj predmeta je da studenti savladaju osnove i logiku ugovornog trgovačkog prava i da imaju sposobnosti uočiti razliku između ugovornog odnosa i izvanugovornog odnosa. Savladavanje sadržaja predmeta neophodno je radi kasnijeg praćenja predmeta Pravo trgovačkih društava, Osnove radnog prava i ostalih predmeta koji su izravno povezani s obveznopravnim institutima. Nadalje, cilj je ujedno stvoriti preduvjete da studenti nakon završenog studija u poslovnoj praksi steknu osnovu vještina pregovaranja i dogovaranja, što na kraju rezultira sklapanjem ugovora.</p>	
1.2. Uvjeti za upis predmeta	
Nema.	
1.3. Očekivani ishodi učenja za predmet	
<ol style="list-style-type: none"> 1. definirati nastanak i prestanak obveznog odnosa 2. objasniti ugovorno obvezni odnos i obilježja pojedinog ugovora, identificirati obvezni odnos, razlikovati promjene u obveznim odnosima 3. samostalno izraditi (ponude za sklapanje određenog dvostrano obveznog odnosa, promjena subjekata obveznog odnosa, promjena sadržaja obveznog odnosa) 4. kategorizirati bitne pojmove ugovornog prava s obzirom na njihovu učestalost primjene u praksi 5. vrednovati opći i posebni dio ugovornog trgovačkog prava, ocijeniti pojedini ugovorni odnos, izabrati opciju za sklapanje pojedinog ugovora 6. kreirati vlastiti stav i vrijednosti o problemima ugovornog trgovačkog prava 	
1.4. Sadržaj predmeta	
<p>Temeljni pojmovi o ugovorima (Opći dio): Pojam, obilježja, načela i sistematizacija obveznog prava. Ugovorne obveze i izvanugovorne obveze. Ugovori (poseban dio): Ugovor o kupoprodaji, ugovor o zamjeni, ugovor o zajmu i kreditu, ugovor o zakupu i najmu, ugovor o nalogu, ugovor o trgovačkom zastupanju, ugovor o komisiji, ugovor o posredovanju, ugovor o djelu, ugovor o građenju, ugovor o ostavi, ugovor o uskladištenju, ugovor o licenci. Vrijednosni papiri – općenito, mjenica, ček, obveznica, zadužnica i bjanko zadužnica.</p>	
1.5. Nastavne metode	<input checked="" type="checkbox"/> predavanja <input checked="" type="checkbox"/> instrukcije <input checked="" type="checkbox"/> vođeno učenje otkrivanjem <input checked="" type="checkbox"/> rasprava <input checked="" type="checkbox"/> grupno / suradničko učenje <input type="checkbox"/> _____
1.6. Komentari	
1.7. Obveze studenata	
Prisutnost na nastavi – od izvanrednih studenata se očekuje da prisustvuju minimalno na 50% predavanja i seminara, a od redovitih studenata se očekuje da prisustvuju minimalno na 70% predavanja i seminara.	

1.8. Praćenje rada studenata							
Pohađanje nastave	0,5	Aktivnost u nastavi	0,5	Seminarski rad		Eksperimentalni rad	
Pisani ispit	2	Usmeni ispit	1	Esej		Istraživanje	
Projekt		Kontinuirana provjera znanja	0,5	Referat		Praktični rad	
Portfolio		Samostalna izrada zadataka	0,5				
1.9. Mjerenje postignuća ishoda učenja te ocjenjivanje i vrednovanje rezultata rada studenata							
Težinski faktor svakog pojedinog ishoda učenja navedenog u toč. 1.3. iznosi 1. Polovina težinskog faktora za svaki pojedini ishod predstavlja minimalni prag za postignuće tog ishoda. U toku akademske godine organiziraju se dva kolokvija. Položeni 1. kolokvij uvjet je za pristup 2. kolokviju. Ispiti su pisani i usmeni. Studenti koji su ostvarili određeni broj bodova na kolokviju oslobođeni su pisanog dijela ispita, te mogu pristupiti usmenom dijelu ispita na jednom od ispitnih rokova. Konačna ocjena se formira sumiranjem ocjena iz pisanog ispita (50%) i usmenog ispita (50%).							
1.10. Obvezatna literatura							
<ol style="list-style-type: none"> Gorenc, V.: Ugovorno trgovačko pravo, Veleučilište s pravom javnosti Baltazar Krčelić, Zaprešić, 2015. Gorenc, V./ Bego, T.: Ugovorno trgovačko pravo – recenzirana skripta, Zagreb, ak. god. 2018/19. Radni materijali s predavanja i vježbi - PowerPoint prezentacije autora, Bego, T., 2018/19., RRiF Visoka škola za financijski menadžment 							
1.11. Dopunska literatura							
<ol style="list-style-type: none"> Gorenc, V./ Česić, Z./ Kačer, H./ Momčinović, H./ Pavić, D./ Perkušić, A./ Pešutić, A./ Slakoper, Z./ Vidović, A./ Vukmir, B.: Komentar Zakona o obveznim odnosima, RRiF plus d.o.o., Zagreb, 2005. Vidović, A.: Zakon o obveznim odnosima – redakcijski pročišćeni tekst s kazalom pojmova, RRiF plus d.o.o., Zagreb, 2008. Stručni članci iz časopisa "Pravo i porezi", izdavač RRiF plus d.o.o., Zagreb (prema uputi nastavnika) Stručni članci iz časopisa "Računovodstvo, revizija i financije", izdavač RRiF plus d.o.o., Zagreb (prema uputi nastavnika) 							
1.12. Načini praćenja kvalitete koji osiguravaju stjecanje izlaznih znanja, vještina i kompetencija							
Na kraju semestra studenti popunjavaju anonimnu anketu. Komentari, sugestije i informacije iz ankete i valorizacijskih postupaka primijenit će se u svrhu unapređivanja izvođenja nastave, predavanja i drugih oblika rada. Samoevaluacija nastavnika u svrhu možebitnog poduzimanja korektivnih radnji s ciljem poboljšanja kvalitete izvođenja nastave.							
1.13. Očekivane kompetencije:							
<ul style="list-style-type: none"> • mogućnost prepoznavanja nastanka i prestanka obveznog odnosa • sposobnost identificiranja obveznog odnosa i promjena u obveznim odnosima • samostalna izrada pojedinih pravnih dokumenata • vrednovanje općeg i posebnog dijela ugovornog trgovačkog prava, procjena pojedinih ugovornih odnosa i identificiranje opcije za sklapanje pojedinog ugovora 							